

Модуль 1

Наименование модулей образовательной программы, дисциплин и тем	Всего часов	Преподаватель
1. Основные понятия, термины внешнеторговых базисов поставок. Функциональная компонента использования определенных контрактных условий в мировой практике	2 часа	Содикова С. к.э.н., трейдер, руководитель российского подразделения Agrozan Commodities DMCC Опыт работы в ВЭД - 12 лет
2. Основные участники внешнеэкономической деятельности на зерновом рынке России	2 часа	Васильева О. Исполнительный директор ООО «ОЗК Трейдинг»
3. Ключевые драйверы развития сельскохозяйственного рынка России.	2 часа	Волобуев Д. Заместитель директора ПЕТРОХЛЕБ-КУБАНЬ
4. Прикладной анализ на аграрных товарно-сырьевых рынках. Факторы влияния и ценовая конъюнктура	2 часа	Зайцев Е. Начальник аналитического управления ФГБУ «Агроэкспорт»
5. Практика логистических решений и география экспортных операций Причерноморского бассейна.	2 часа	Содикова С.
6. Логистическая компонента внешнеторговых операций регионов Сибири и Дальнего Востока	2 часа	Бочарникова С. Директор по ВЭД в АО "Меркурий" Руководитель по внешнеэкономической деятельности, (SEUS Export union) с 2015 г
7. Особенности международных контейнерных перевозок и их контрактное сопровождение.	2 часа	Стародубцева О. The Open University, The Professional Certificate in Management, Трейдер контейнерного направления Agrozan Commodities DMCC
8. Практические навыки разработки международного контракта (контейнер) функциональная составляющая контрактных условий	2 часа	Стародубцева О.
9. Анализ качественных характеристик зерновых и зернобобовых. Сравнительный аспект методик определения качества ГОСТ и ISO.	2 часа.	Сарычева И. Дипломированный специалист ГАФТА в области ведения контрактов и организации перевозок, аналитик зернового рынка, спикер. Менеджер по техническому надзору и работе с клиентами, регион Восточной Европы, СЖС
10. Этапы экспортной сделки	2 часа	Содикова С.

☎ +7 961 325 00 11
Mrs Sabina Sodikova

✉ academ.ibp@gmail.com

🖱 academ-ibp.com

📍 8, Beregovaya, Rostov-on-Don, Russia

11. Практические навыки подготовки фрахтового контракта (charter party) и особенности условий фрахтования сухогрузов.	2 часа	Иванов Д. St. Peter's University bachelor, руководитель отдела документооборота и фрахта Agrozan Commodities DMCC
12. Практические навыки расчета стальной нормы, подсчет демаржа	2 часа	Иванов Д.
13. Практические навыки разработки международного контракта, функциональная составляющая контрактных условий.	2 часа	Содикова С.
14. Технические особенности исполнения контрактных обязательств.	2 часа	Крюковский О. Head of Trading GTCS Trading DMCC GAFTA/FOSFA/LMAA Arbitrator
15. Инструменты взаиморасчетов и эффективные стратегии работы с валютными рисками.	2 часа	Ковригина О. Генеральный директор ООО "ПАЛЛАДА" Преподаватель финансовых дисциплин кафедры Технологии автоматизации в бизнесе ЮФУ
16. Особенности заключения, изменения, расторжения внешнеторговых контрактов. Доарбитражный аспект.	2 часа	Логинов Г. Юрист LMAA; GAFTA; FOSFA. Член Адвокатской палаты Ростовской области и Ганзейской Адвокатской палаты города Гамбурга
17. Практические навыки международного документооборота. Специфика делопроизводства.	2 часа	Лукьянова Е. Эксперт-специалист в области документооборота ВЭД
18. Основы ведения деловой переписки. Технические особенности.	2 часа	Лукьянова Е.
19. Особенности международного коммерческого арбитражного процесса. Арбитражная практика.	2 часа	Ньюман О. Хилл Дикинсон ЛЛП (Лондон), юрист
20. Институциональная составляющая арбитражного процесса в России. Альтернативные способы разрешения арбитражных споров.	2 часа	Дзюба Л. к.ф.н., старший преподаватель кафедры гражданского процесса РГЭУ (РИНХ), эксперт-специалист в области коммерческой медиации
21. Особенности ведения переговоров. Поиск новых партнеров: экспортный аспект. 12 шагов развития клиентской сети.	2 часа	Зулин В. Руководитель трейдингового направления, коммерческий директор Agrozan Commodities DMCC